

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA Y CENSOS.

CENSOS ECONÓMICOS 2010 (CENEC-2010).

ENCUESTA A EMPRESAS Y SUS ESTABLECIMIENTOS.

- * **Construcción de las macro variables que conforman:**
 - a. **Las cuentas de producción y generación del ingreso.**
 - b. **La formación bruta de capital fijo.**
- * **Plan de tabulados básicos.**

PROPUESTA METODOLÓGICA

Roberto Barriola

**Consultor en Estadísticas e Indicadores
Económicos**

Agosto de 2011

INTRODUCCIÓN

La Encuesta Exhaustiva a Empresas y sus Establecimientos (FASE II - CENEC 2010) capta una valiosísima información sobre un amplio conjunto de variables que posibilita efectuar las estimaciones de las cuentas de producción y de generación del ingreso y también de la variable FBK(f).

Con el fin de abordar ordenadamente el proceso de elaboración del plan de tabulados, se procederá inicialmente a plantear las principales unidades de análisis con que es posible trabajar y sus universos de referencia, así como también las variables que sobre los mismos resulta interesante considerar.

Las variables que maneja la encuesta son tanto variables que surgen directamente de las "preguntas" de los formularios como variables derivadas que deben conformarse especialmente mediante la agregación de datos básicos y/o del cruce de las variables "directas".

La lectura del presente documento presupone el **conocimiento de:**

- ***El SCN 2008.***
- ***El documento, presentado en el Informe II (Informe Parcial I, de esta consultoría), denominado:***

Encuesta a las Empresas y sus Establecimientos:

- * ***Metodología, Conceptos y Estrategia.***
- * ***Manual de Instrucciones para el llenado del formulario.***

- ***Los formularios de la Encuesta Exhaustiva.***

Teniendo en cuenta que:

- Esta encuesta capta la información de cada empresa desagregada por establecimientos tipo CIIU
y que
- Los formatos para manufactura, comercio, servicios, etc., son en gran medida similares.

En este documento se plantea concretamente la forma de operar para el caso del formato de Establecimiento Manufacturero.

Por analogía se pueden luego precisar las formas de operar para los demás tipos de establecimientos.

La información a nivel empresa surgirá de la agregación simple de los formularios para los establecimientos tipo CIIU llenados para cada empresa.

En este formulario tampoco se abunda en el tema de como proceder a repartir los datos de las unidades auxiliares entre los establecimientos CIIU de una empresa por haber sido esto ya analizado en otros documentos.

UNIVERSOS DE ANÁLISIS Y VARIABLES CONEXAS

Introducción.

Al momento de plantearse un plan de tabulados es necesario precisar claramente cuales son los universos en observación y las variables básicas definidas sobre los mismos.

El plan de análisis deberá referirse rigurosamente a estos universos y variables y eventualmente a tabulados e indicadores que se basen en el trabajo, de manera interrelacionada, entre los diferentes universos y las variables conexas definidas sobre los mismos.

Se pasa a continuación a presentar los principales universos de análisis y las variables conexas más relevantes.

Por haber sido presentados estos universos y variables con mucho detalle en el documento metodológico y en los manuales de instrucción, en el presente documento sólo se hará una presentación resumida de los mismos.

Universos de Análisis.

Los universos de análisis, son "conjuntos" que se definen precisamente en términos de las unidades que los conforman.

A nivel de la Encuesta Exhaustiva a Empresas y sus Establecimientos (FASE II - CENEC 2010) que desarrollará el INEC, existen tres universos básicos:

1. Las empresas (E).
2. Los Establecimientos tipo CIIU (E(CIIU)).
3. Los locales (L).

Dados los tres universos básicos, mediante diferentes procesos de "partición matemática" de los mismos, es posible definir otros universos cuyas unidades de análisis son las "partes" en que se dividirán los universos básicos.

Estas particiones se efectúan habitualmente con base en variables definidas a nivel de los universos básicos. A estas particiones se las denominarán estratos básicos.

Teniendo en cuenta lo anterior, es posible entonces considerar otros universos con base en determinadas "particiones" de los universos básicos basadas en variables definidas sobre éstos.

Variables definidas sobre los "Universos Básicos".

Las variables que se pueden considerar sobre los universos básicos son de dos tipos:

- **Variables básicas**, que surgen de las respuestas "directas" a los formularios.
- **Variables derivadas de las básicas**, que no surgen directamente del formulario. Se definen a partir de las básicas.

Debe tenerse presente que, en muchos casos, la misma variable, desde el punto de vista sustantivo, puede ser definida con referencia a diferentes universos. Por ejemplo:

"Actividades Económicas desarrolladas" es una variable que puede referenciarse a:

- El universo "E"; cada empresa tiene sus actividades económicas.
- El universo "E(CIIU)"; cada establecimiento tipo CIIU de una empresa tiene sus actividades económicas.
- El universo "L"; cada local de una empresa tiene sus actividades económicas.

La Encuesta Exhaustiva a Empresas y sus Establecimientos (Fase II, del CENEC 2010) incluye tres tipos de unidades institucionales:

- Unidades institucionales pertenecientes al sector de las sociedades y cuasi sociedades no financieras (SNF), tanto públicas como privadas.
- Las Instituciones Privadas sin Fines de Lucro que sirven a los Hogares.
- Las empresas privadas no constituidas en sociedad, pertenecientes al sector Hogares (H).

Variables Derivadas relacionadas con las Cuentas de Producción (CP) y Generación del Ingreso (CGI).

Se plantean a continuación las variables derivadas más importantes, que surgen de la encuesta.

Para cada variable se procede a detallar la forma en que la misma se debe de conformar con base en los datos del formulario.

1. Valor Bruto de la Producción (VBP).

Esta variable se desagrega en:

- **Valor Bruto de la Producción de Mercado (VBP(m)).**
(+)
- **Valor Bruto de la Producción para Uso Propio (VBP(up)).**

Se pasa a continuación a analizar la conformación de cada una de estas dos variables con base en el formulario.

Valor Bruto de la Producción de Mercado (VBP(m)).

- a) En el *Capítulo XV “Producción y Ventas de Producto Terminados”*, se recogerá la mayor parte de la producción manufacturera.

En el caso del **Formulario de Manufactura**, para dicho capítulo, el **VBP estimado según lo propuesto corresponde a Manufactura**.

Los “Valores” (V) de la *columna AProducción@* son los que se deben tomar como VBP correspondientes al código CCP respectivo.

Es importante que como “FV” (Forma de Valoración de la Producción), se tenga el dato de “Valor de Venta” y no del “Costo de Producción”.

Si lo anotado es una valoración a “Costo de Producción”, se deberá introducir el ajuste respectivo consultando al Equipo Técnico. Es de esperar que en Observaciones se haya captado el coeficiente que se debe aplicar para tener un dato aproximado del “Valor a precio de Venta”.

Además de la desagregación según la CCP se tienen desagregaciones de este VBP según:

- Forma de Producción, o sea según se halla o no utilizado servicios de terceros para su producción. Código AFP@.
- Destino. Según código “D”. Si el código es “4”, “Producidos con insumos de terceros”, debe tenerse cuidado, ya que en este caso el valor que se declare debe ser lo que se recibe por “Servicios de Fabricación prestados a Terceros” y NO EL VALOR DE ESTOS PRODUCTOS EN EL MERCADO. O sea es lo que paga a la empresa por prestar el “Servicio de Fabricación”.

Es muy importante remarcar que estos valores corresponden a VBP valorado a precios básicos del momento de producción.

Dichos valores son los que se estiman, luego de proceder a aplicar las diferentes estrategias planteadas en los manuales de instrucción y en las recomendaciones adicionales que se han efectuado.

Otra estimación del VBP sería;

$$\begin{aligned} \text{VBP}^* = & \text{Ventas en el país} \\ & (+) \\ & \text{Exportaciones} \\ & (+) \\ & \text{Pérdidas extraordinarias} \\ & (+) \\ & \text{Trasferencias sin contrapartida a terceros} \\ & (+) \\ & \text{Remuneraciones en especie} \\ & (+) \\ & \text{Transferencias a otros establecimientos de la empresa} \\ & (+) \\ & \text{Inventario Final} \\ & (-) \\ & \text{Inventario Inicial} \end{aligned}$$

Donde se cumple que las variables no relacionadas con inventarios están valoradas en el momento de la venta o de las otras disposiciones.

Los inventarios están valorados según la contabilidad de la empresa.

VBP será diferente a VBP ya que estará afectado por una valoración de los inventarios que no se corresponde con el método MIP.*

Si en la columna “N° de días promedio en inventario” se tiene un número menor o igual a 30 días, es de esperar que ambos valores sean parecidos. Cuando son muy diferentes se debe analizar en detalle la información para determinar a qué obedece esto y, de ser necesario, proceder a ajustar (corregir) la información.

La estimación correcta es la originalmente planteada ΔVBP_t y no ΔVBP^*_t .

No obstante, lo anterior es recomendable producir ambas estimaciones con el fin de analizar su diferencia y verificar que efectivamente la misma se debe a las

diferencias entre el método MIP y el método de valoración de las existencias que utilizan las empresas.

Cuando la valoración de la Producción sea a “Costo de Producción” debería en general cumplirse que $VBP^* > VBP$, siendo en este caso más eficiente estimar el Valor Bruto de la Producción como VBP^* y no el VBP que surge de la respectiva columna.

Nota

Se deja constancia de que esta forma de valoración deja de lado la valoración de la producción y de las otras disposiciones a precios de venta promedio del año, ya que la misma es menos afinada que la propuesta en varios casos.

Esto está, como ya se mencionó, en estrecha concordancia con lo propuesto por el SCN.

Lo anterior es válido también para la medición del consumo intermedio (CI), el costo de lo vendido (CV) y las estimaciones de la variación de existencias MIP. Por tal razón, salvo en casos especiales, no se repetirán estas consideraciones en este documento.

En el caso de Manufactura el VBP estimado según lo propuesto corresponde a Manufactura.

- b) Los capítulos donde se recogerá la **producción correspondiente a Comercio de Distribución** serán básicamente:

- **XVI. “Actividad Comercial”**. Variable: *Valor de las Ventas*.
 - 1. Mercaderías propiamente dichas.
 - 2. Materias Primas y Otros Bienes que fueron Comprados con el fin de Utilizarlos como Insumos y que Luego se Decidió Revenderlos.
- **VIII. “Materias Primas, Materiales Auxiliares, Envases y Embalajes”**. Variable: *Valor de Bienes que se revendieron en el mismo estado que se compraron (costo de ventas)*.
- **IX. “Combustibles y Lubricantes, Repuestos y Accesorios”**. Variable: *Valor de Bienes que se revendieron en el mismo estado que se compraron (costo de ventas)*.

- **X. “Mercaderías”.** Variable: *Valor de Bienes que se revendieron en el mismo estado que se compraron (costo de ventas).*

El VBP es el margen comercial el cual se obtendrá desagregado según el código CCP de la corriente de bienes respectiva. O sea:

$$\text{Margen Comercial} = \text{Valor de las Ventas (Capítulo XVI)} \\ (-) \\ \text{Costo de lo Vendido (Capítulos VIII, IX y X)}.$$

O sea dicho **VBP** se estima como:

$$\text{Valor de lo vendido (en el país o en el exterior) (VV)} \\ (-) \\ \text{Costo de lo vendido (CV)}$$

Además de las desagregaciones por productos CCP, se tendrán desagregaciones según se trate de:

- Bienes de origen nacional.
- Bienes comprados en el país, de origen importado.
- Bienes importados directamente por la empresa.

Además de estimarse el VBP, o sea los márgenes de comercio, se pueden obtener estimaciones sobre la parte correspondiente a ventas en el país y la parte correspondiente a ventas al exterior.

Es muy importante remarcar que el valor del Costo de lo Vendido debería estar valorado a precios del momento de la venta de acuerdo a lo que propone el SCN.

Dichos valores son los que se estiman, luego de proceder a aplicar las diferentes estrategias planteadas en los manuales de instrucción y en las recomendaciones adicionales que se han efectuado.

Otra estimación del Costo de lo Vendido (CV) sería;

$$\text{CV*} = \text{Adquisiciones}$$

(+)
Inventario Inicial
(-)
Bienes Insumidos (Cap. VII) ó Pérdidas Ordinarias (Cap. VIII)
(-)
Pérdidas extraordinarias
(-)
Remuneraciones en especie
(-)
Dados a terceros para servicios de fabricación
(-)
Trasferencias sin contrapartida a terceros
(-)
Transferencias a otros establecimientos de la empresa
(-)
Inventario Final

Donde se debería cumplir que las variables no relacionadas con inventarios están valoradas en el momento de la adquisición o la utilización según corresponda.

Los inventarios están valorados según la contabilidad de la empresa.

CV* será diferente a CV ya que estará afectado por una valoración de los inventarios que no se corresponde con el método MIP.

Si en la columna “*Nº de días promedio en inventario*” se tiene un número menor o igual a 30 días, es de esperar que ambos valores sean muy parecidos. Cuando son muy diferentes se debe analizar en detalle la información para determinar a qué obedece esto y, de ser necesario, proceder a ajustar (corregir) la información.

La estimación correcta es la originalmente planteada $ACV@$ y no $ACV*@$.

No obstante lo anterior es recomendable producir ambas estimaciones con el fin de analizar su diferencia y verificar que efectivamente la misma se debe a las diferencias entre el método MIP y el método de valoración de las existencias que utilizan las empresas.

Adicionalmente se debe computar como VBP de comercio de distribución al ítem:

“6.- Comisiones por Prestar el Servicio de Intermediación en la Venta de Bienes hechas por Terceros. O sea el vendedor es el tercero y el establecimiento presta un servicio de intermediación que se paga como Comisiones”.

- c) La **Producción de Energía Eléctrica** se capta en el ***Capítulo XI A Energía Eléctrica***”.

El dato que debe tomarse como VBP es:

- Si “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros < Energía Eléctrica Producida”, se toma como VBP a “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros”.
- Si “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros \geq Energía Eléctrica Producida”, se toma como VBP a “Energía Eléctrica Producida”.

Esto implica asumir que la parte de la energía eléctrica producida que no es vendida ni transferida a terceros sin contrapartida, es insumida por la empresa (CI).

Este esquema no prevé separar como producción secundaria del establecimiento la de energía eléctrica para propio uso.

Nota:

Según el SCN, es recomendable separar la producción para propio uso en los casos de integración vertical de actividades en una empresa. Se opta aquí por no considerar a esta producción como parte de una integración vertical. Si se deseara hacerlo, se debería tomar como VBP a toda la energía eléctrica generada.

- d) La **Producción de Agua (producto primario no correspondiente a manufactura)** se capta en el ***Capítulo XII A Agua***”.

El dato que debe tomarse como VBP es:

- Si “Agua Vendida + Agua Transferida a terceros < Agua Producida”, se toma como VBP a “Agua Vendida + Agua Transferida a terceros”.
- Si “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros \geq Energía Eléctrica

Producida”, se toma como VBP a “Energía Eléctrica Producida”.

Se esta frente a un caso similar a “Energía Eléctrica”.

- e) **Otra parte de los ítems que se deben considerar como VBP** son la mayoría de los que se informan en el *Capítulo XVII A Otros ingresos*.

Estos ítems se asignan al código CIIU respectivo, y el valor declarado es VBP.

Se debe tener presente el tratamiento a dar al siguiente ítem:

“2. Servicios de Fabricación, Reparación, Etc. Prestado a Terceros”.

Aquí sólo se deben declarar ingresos que no son captados, en el *Capítulo XV “Producción y Ventas”, a nivel del producto que se trate, cuando se marca en “D”, “4: Producción con Insumos de Terceros”.*

Debe quedar claro que el ítem **“6.- Comisiones por Prestar el Servicio de Intermediación en la Venta de Bienes hechas por Terceros”**, si bien es VBP, se lo considera como VBP del Comercio de Distribución.

Estos VBP se pueden desagregar también según su destino, en:

- Ventas en el país. Ventas a residentes.
- Ventas al exterior. Ventas a no residentes.

Nota:

Debe tenerse presente que aquí sólo se releva la información de ingresos correspondientes a la realización de actividades económicas.

Por tal razón a nivel del proceso de consistenciación se debe revisar cuidadosamente la descripción de los ingresos para verificar que son efectivamente ingresos por actividades económicas. **O sea no pueden estar declarados aquí ingresos tales como: intereses y otras rentas de la propiedad.**

- f) También debe considerarse como VBP a la **Variación de Existencias de los Productos en Proceso**, que se capta en el *Capítulo XIX.- Otros Inventarios del Establecimiento (ítem “1”)*.

Se tiene de $VBP = \text{Existencia Final} - \text{Existencia Inicial}$.

Valor Bruto de la Producción para Uso Propio (VBP (up)).

Esta información se capta en los siguientes capítulos:

- ***XVIII. “Investigación y desarrollo”***. Variable: ***“Valor@***.
- ***XX.- “Formación Bruta de Capital Fijo”***. Variable: ***“Valor de los Activos Fijos Construidos o Fabricados para uso propio”***.

2. Consumo Intermedio (CI).

Se pasa a continuación a analizar la conformación de esta variable con base en el formulario de establecimiento.

a) Capítulos básicos referentes a bienes insumidos.

- ***VIII. “Materias Primas, Materiales Auxiliares, Envases y Embalajes”***.
- ***IX. “Combustibles y Lubricantes, Repuestos y Accesorios”***.

Los valores de la columna ***ABienes Insumidos@*** son los que se deben tomar como CI correspondientes al código CCP respectivo. La ***excepción*** la constituyen los valores que en Aforma de adquisición@ (FA) tienen anotado el código: ***A4. Bienes recibidos de terceros para que el establecimiento realice trabajos de fabricación@***. Estos valores no deben de considerarse pues dichos bienes son propiedad del tercero que adquiere los servicios de fabricación y en consecuencia son parte del CI del mismo y no del de la empresa encuestada.

Por su parte la columna ***“Dados a Terceros para Servicios de Reparación y fabricación”***, se asume que corresponde a bienes entregados a terceros pero no aun utilizados por éstos. Cuando éstos los utilizan deben anotarse como ***“Bienes Insumidos”***. Se asume que esto fue tenido en cuenta por el encuestador y el revisor de los datos.

Además de las desagregaciones según CCP, se tendrán desagregaciones según:

Lugar y origen:

- Sean bienes de origen nacional.
- Sean bienes comprados en el país de origen importado.
- Sean bienes importados directamente por la empresa.

Forma de Adquisición:

- Compras normales a terceros.
- Transferencias de otros establecimientos de la empresa.
- Transferencias sin contrapartida de terceros.

Es muy importante remarcar que estos valores corresponden a CI valorado a precios comprador del momento de producción de acuerdo a lo que propone el SCN.

Dichos valores son los que se estiman, luego de proceder a aplicar las diferentes estrategias planteadas en los manuales de instrucción y en las recomendaciones adicionales que se han efectuado.

Otra estimación del Consumo Intermedio (CI) sería;

$$\begin{aligned} \text{CI}^* = & \text{Adquisiciones} \\ & (+) \\ & \text{Inventario Inicial} \\ & (-) \\ & \text{Costo de lo vendido (para la reventa sin transformación)} \\ & (-) \\ & \text{Pérdidas extraordinarias} \\ & (-) \\ & \text{Remuneraciones en especie} \\ & (-) \\ & \text{Dados a terceros para servicios de fabricación (no utilizados aun que} \\ & \text{por lo tanto deben considerarse como que estuvieran en los} \\ & \text{inventarios de la empresa, aunque de hecho los tienen los terceros).} \\ & (-) \\ & \text{Transferencias sin contrapartida a terceros} \\ & (-) \end{aligned}$$

Transferencias a otros establecimientos de la empresa
(-)
Inventario Final

Se cumple que las variables no relacionadas con los inventarios están valoradas en el momento de la adquisición o de la utilización, según corresponda.

Los inventarios están valorados según la contabilidad de la empresa.

CI* será diferente a CI ya que estará afectado por una valoración de los inventarios que no se corresponde con el método MIP.

La estimación correcta es la originalmente planteada $ACI_{@}$ y no $ACI^{*}_{@}$.

No obstante lo anterior es recomendable producir ambas estimaciones con el fin de analizar su diferencia y verificar que efectivamente la misma se debe a las diferencias entre el método MIP y el método de valoración de las existencias que utilizan las empresas.

Ajuste, por fletes sobre compras, al total de CI estimado anteriormente:

- * Como los establecimientos, por razones prácticas, no deben declarar en el “Valor de Adquisición” el “Valor de los Fletes sobre Compras (facturados aparte)”, a los efectos de estimar el CI a valores comprador se debe sumar al CI antes estimado el valor de los “**Valor de los Fletes sobre Compras**”, declarados en el *ítem 9.1 del Capítulo XIV “Otros Gastos Relacionados con la Producción”*.

Nota:

Los bienes que se informan en ***ADados a terceros para servicios de fabricación@***, según lo planteado en el manual de instrucciones, corresponden a la parte de dichos bienes que aun los terceros no han utilizado en la producción. Son bienes que aun están en las existencias de la empresa. La parte utilizada en la producción se informa en la columna ***ABienes Insumidos@***.

- b) El consumo intermedio de energía eléctrica se capta en el **Capítulo XI *AEnergía***

Eléctrica@.

El formulario capta los datos de volumen y valor correspondientes a energía eléctrica:

Fuentes:

- Generada (G).
- Comprada (C).
- Transferida por terceros (TpT).

Usos:

- Utilizada (U).
- Vendida (V).
- Transferida a terceros (TaT).
- Pérdida.

A nivel de la energía eléctrica, se tiene que:

$$G + C + TpT = U + V + TaT + P$$

Si se declara en un establecimiento “energía eléctrica generada”, significa que por razones de dificultades contables y/o por ser esta producción no significativa, se decidió no aperturar un establecimiento CIIU aparte, en el cual se capta con todo detalle esta producción, sus destinos y sus costos.

Como ya se mencionó anteriormente:

“El dato que debe tomarse como VBP es:

- *Si “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros < Energía Eléctrica Producida”, se toma como VBP a “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros”.*
- *Si “Energía Eléctrica Vendida + Transferida a terceros ≥ Energía Eléctrica Producida”, se toma como VBP a “Energía Eléctrica Producida”.”.*

O sea: **VBP (EE) = mín {G; V + TaT}**

Se ha asumido que la parte de la energía generada que es utilizada por el

establecimiento es una Aproducción intermedia@ que el SCN no plantea captar. Por lo tanto no debe considerarse CI.

Este valor, que no debe considerarse, “utilización de energía eléctrica generada” sería:

$$U(G) = G - VBP(G).$$

En consecuencia el consumo intermedio total de Energía Eléctrica es igual a:

$$CI(T) = U - U(G) + P \text{ (si se asume que se trata de pérdidas extraordinarias)}$$

- c) El **consumo intermedio de agua** se capta en el **Capítulo XII AAgua@**.

El dato que debe tomarse como CI se calcula de igual forma que para energía eléctrica.

- d) También se **deben considerar como CI** a gran parte de los ítems sobre los que se informa en el *Capítulo XIV “Otros Gastos Relacionados con la Producción”*.

Salvo las excepciones que a continuación se señalan, todos los demás ítems de este capítulo son CI.

Las **excepciones** son los siguientes ítems:

“5.- Trabajos de Fabricación o Remodelación Activos Fijos Hechos por Terceros”.

“7.- Trabajos de Reparación no Corrientes (que implican Formación Bruta de Capital Fijo) Hecho por Terceros”.

“8.- Comisiones Pagadas a Terceros que no son Trabajadores. 8.1.- Por Intermediación en la Compra de Activos Fijos”

“9.- Fletes Pagados a Terceros, sobre: 9.1.- Compras de activos fijos”.

“17.- Trabajos de Instalación de Activos Fijos Hechos por Terceros (Desagregar por Tipo de Activos)”

“23.- Otros Gastos de Consumo Intermedio”.

Los sub ítems que impliquen Acostos de transferencia de la propiedad de los activos fijos@ más Aotros costos directamente asociados a la adquisición de los activos fijos, sobre Compras@.

Los ítems antes listados, no están incorporados al valor de las adquisiciones de activos fijos, y deben tenerse presentes en la estimación de la FBK(f).

Asimismo debe quedar claro que todo lo relacionado con remuneraciones en especie y prestaciones sociales en especie debe ser informado en los capítulos pertinentes (sobre remuneraciones y beneficios sociales) y no en este capítulo.

Al momento de la codificación y consistenciación se asume que se evaluó cuidadosamente la descripción de estos gastos para corroborar que efectivamente eran gastos en CI. Por lo tanto al momento de los tabulados se asume que esto fue revisado a cabalidad y por ende todo es CI.

Como ya se consideró como parte del precio comprador de los “Insumos” no se debe considerar aquí a *ítem 9.1 del Capítulo XIV “Otros Gastos Relacionados con la Producción”*.

El *ítem “9.- Fletes Pagados a Terceros Sobre: 9.2.- Ventas 9.3.- Otros Fletes”*, corresponde a fletes facturados aparte al establecimiento, y si debe considerarse CI.

Por otra parte se deja constancia que *“11.- Primas de Seguros. 11.1- Primas de Seguros Sobre Bienes. 11.2- Otros seguros generales no de vida”* provisionalmente se tomará como CI. Luego se deberá estimar, utilizando información exógena a la de esta encuesta, el porcentaje de dicho valor que corresponde al **costo del servicio que es el verdadero valor del CI**. O sea que en los tabulados preliminares se tomará el valor declarado como CI. Luego cuando se disponga a través de otros estudios del coeficiente por el que se debe de multiplicar este valor para obtener el costo del servicio se harán los ajustes que corresponda. El costo del servicio es igual al valor de las primas brutas más las rentas de la propiedad obtenidas de las reservas técnicas menos las indemnizaciones esperadas.

Todos los gastos de consumo intermedio están desagregados según su código CIIU y además según sean pagados a residentes y a no residentes.

3. Remuneraciones (R).

Esta variable se desagrega en:

- **Sueldos y Salarios (SS).**
(+)
- **Contribuciones sociales de los empleadores (CSE).**

A su vez esta última variable se desagrega en:

- . **Contribuciones sociales pagadas o a pagar por los empleadores a fondos especiales (CSE(P)).**
(+)
- . **Contribuciones sociales imputadas de los empleadores (CSE(I)).**

Se pasa a continuación a analizar la conformación de cada una de estas variables con base en el formulario.

Sueldos y Salarios (SS).

- a) El **Capítulo V. “Remuneraciones”** será donde se recogerá la mayor parte de la información correspondiente a Sueldos y Salarios.

En los instructivos se ha explicado claramente que conceptos corresponden a remuneraciones y que conceptos corresponden a otras variables como ser el CI. Al momento de consistenciar y codificar la información se asume que se ha depurado este capítulo de ítems que no correspondan a esta variable, en consecuencia todos los ítems corresponden a SS.

Lo mismo ocurre para el ítem **2.3 ARemuneraciones en especie@**.

Información adicional para las **ARemuneraciones Corrientes@ (en dinero)** (ítems “1.1”, “1.2”, “1.3”, “1.4”) se obtiene en el **Capítulo IV.- Personal Ocupado y Remuneraciones Corrientes en Dinero**, donde se captan desagregaciones por tipo de trabajadores y sexo.

- b) En el **Capítulo VII.- Contribuciones de los Empleados (Deducciones) y el Empleador a Fondos de Seguridad Social y Fondos y Cajas de Ahorros**, se capta directamente un ítem que debe considerarse como parte de Sueldos y Salarios.

Este es:

- El *ítem 5.- Contribuciones a Fondos y Cajas de Ahorro*, en la parte correspondiente al empleador, debe considerarse SS.
- c) En los *Capítulos VIII, IX y X* se declaran como “destino” las **remuneraciones en especie**. Las mismas también se declaran de forma global en el *Capítulo V. “Remuneraciones”*. Este dato no debe duplicarse, y por lo tanto no se considera lo declarado en estos capítulos. Como consistencia se tiene que lo declarado en esos capítulos debe ser menor o igual a lo declarado como remuneraciones o prestaciones sociales en especie en el *Capítulo V. “Remuneraciones”*.

Contribuciones sociales pagadas o a pagar por los empleadores a fondos especiales (CSE(P)).

Esta información corresponde a parte de los ítems sobre los que se informa en el *Capítulo VII.-Contribuciones de los Empleados (Deducciones) y el Empleador a Fondos de Seguridad Social y Fondos y Cajas de Ahorros*.

Como es obvio se debe considerar la columna de “Valor” a cargo del “Empleador”.

A nivel de cada ítem la situación es la siguiente:

1. Seguro Social Obligatorio. Se considera CSE(P).

2. Otros Aportes a Organismos Públicos (Detallar).

En este caso se consideran CSE(P) los aportes que tienen por fin constituir fondos que cuando sea necesario provean de las prestaciones sociales que dicho fondo financia.

Debe tenerse presente que si estos aportes son, en los hechos, aportes a algún fondo destinado a financiar determinados gastos a los “empleados en general”, no sólo los de la empresa, que no están relacionados con circunstancias que ameritan pagar “Prestaciones Sociales” NO SE DEBEN CONSIDERAR (CSE(P)). Tal sería el caso de aportes a un fondo que financia viviendas, educación técnica y profesional, a nivel de todos los trabajadores en general, no sólo los de la empresa.

3. **Contribuciones a Fondos de Seguridad Social Privados (no administrados por la empresa). Detallar. *Se consideran todos como CSE(P).***
4. **Contribuciones a Fondos de Seguridad Social Privados (administrados por la empresa). *Se consideran todos como CSE(P).***
5. **Contribuciones a Fondos y Cajas de Ahorro (desagregar administrados o no por la empresa).**

En este caso NO se trata de CSE(P), sino, como ya se explicó anteriormente, de SS.

Contribuciones sociales imputadas de los empleadores (CSE(I)).

Por definición esta variable es igual a la variable:

“Prestaciones sociales a cargo de los empleadores no basadas en fondos especiales (PSnoFE)”.

Esta información corresponde a parte de los ítems sobre los que se informa en el ***Capítulo VI.- Prestaciones Sociales no Basadas en Fondos Especiales a Cargo del Empleador.***

En principio todos los ítems que corresponden a ***APrestaciones sociales a cargo de los empleadores no basadas en fondos especiales@***, deben ser considerados.

Sin embargo, debe quedar en claro que las **“Ayudas al Personal”** referidas a pagos especiales (tipo donaciones o similares), que no son obligatorios por parte del empleador y/o derivados de una costumbre generaliza que se aplica a todos los trabajadores, **NO SON PRESTACIONES SOCIALES NO BASADAS EN FONDOS ESPECIALES A CARGO DEL EMPLEADOR.**

De acuerdo a las instrucciones dadas a los encuestadores se consideran **Atransferencias corrientes sin contrapartida@** de los empleadores a sus trabajadores.

Son ayudas no estipuladas en el contrato laboral y que son discrecionales por parte del empleador. En este sentido el trabajador es simplemente un ser humano al que el

empleador decide ayudar, independientemente de su relación laboral, al presentársele un problema especial.

Si estas ayudas se proporcionaran a todos los trabajadores a los que se les presenta el mismo tipo de problema especial se estaría frente a una Prestación social a cargo del empleador no basada en fondos especiales@.

Se debe estar alerta a que no se presente este caso y en tal sentido se deben revisar los codificadores que se hayan creado.

4. Personal ocupado (PO). (Variable de referencia básica para Remuneraciones).

La encuesta capta el dato del número promedio de personas que estuvo trabajando durante el año de referencia en el *Capítulo IV A Personal Ocupado y Remuneraciones en dinero@*.

La información se presenta desagregada en:

Personal Dependiente según el SCN (PO):

Los tipos de trabajadores son:

- a. Personal permanente dependiente remunerado, que se divide en:

Empleados. Ítem 4.1.

Obreros. Ítem 4.2.

- 4.2.1 Relacionados directamente con el proceso productivo.
- 4.2.2 No relacionados directamente con el proceso productivo.

- b. Personal eventual dependiente remunerado, que se divide en:

Empleados. Ítem 6.1.

Obreros. Ítem 6.2.

- c. Personal no remunerado. Trabajadores sobre los que se informa en el ítem 3 A Otros Trabajadores No Remunerados”.
- d. Trabajadores a domicilio que se consideran trabajadores dependientes. Ítem 5.2.

Personal no Dependiente, que trabaja en la empresa y es retribuido con la Renta Mixta, según el SCN (T(NR):

Los tipos de trabajadores son:

- a. Propietarios y socios activos. Ítem 1.
- b. Trabajadores familiares no remunerados. Ítem 2.

Personal Independiente, que realiza trabajos de fabricación para la empresa en su domicilio, según el SCN (TD(I):

- a. Trabajadores domiciliarios considerados como trabajadores independientes. Ítem 5.1.

Este personal se capta para que, agregado con el resto del personal, se pueda tener un dato sobre la fuerza de trabajo aplicada al proceso productivo.

Personal que trabaja regularmente y al que se paga por factura. Este personal, formalmente, NO es dependiente de dichas empresas (T(CF)).

- a. Personal que trabaja regularmente y cobra por factura. Ítem 7.

Este personal se capta para que, agregado con el resto del personal, se pueda tener un dato sobre la fuerza de trabajo aplicada al proceso productivo.

5. Otros impuestos sobre la producción (OIs/Pn).

- a) El *Capítulo XIII.- Impuestos y Subsidios Sobre la Producción*, es donde se donde

se recogerá la mayor parte de la información correspondiente a **AOtros impuestos sobre la producción@**.

Esta información se captará en el:

- El *ítem 2 AOtros impuestos sobre la producción@*.
- b) En el *Capítulo VII “Contribuciones de los Empleados (Deducciones) y el Empleador a Fondos de Seguridad Social y Fondos y Cajas de Ahorros*, si hubiera aportes a organismos del estado que financian fondos, como ser de educación técnica y profesional, viviendas, etc., el valor respectivo debe considerarse como un impuesto que integra el concepto de **AOtros impuestos sobre la producción@**.

Esto tiene por fundamento el hecho de que el empleador no necesariamente recibe un servicio de estos organismos acorde con su aporte ni tampoco los trabajadores que reciben beneficios de estos fondos lo hacen en el contexto de su relación laboral con la empresa en cuestión.

6. Consumo de Capital Fijo (CK(f)).

Esta variable no se investiga por ser compleja en la Encuesta Exhaustiva, y por considerarse que en muchos casos el dato de “Depreciaciones Contables” puede alejarse mucho del concepto económico, previsto por el SCN, de lo que es el Consumo de Capital Fijo.

7. Valor agregado bruto (VAB)).

Esta variable se define como:

$$\text{VAB} = \text{Valor Bruto de la Producción (VBP).} \\ (-) \\ \text{Consumo Intermedio (CI).}$$

8. Valor agregado neto (VAN)).

Esta variable no se extrae del formulario ya que:

$$\text{VAN} = \text{Valor agregado bruto (VAB)} - \text{Consumo de capital fijo (CK(f))}.$$

Como no se estima el CK(f), no se calcula esta variable.

9. Excedente de explotación bruto (EEB).

Esta variable se define como:

$$\text{EEB} = \text{Valor agregado bruto (VAB)} - \text{Remuneraciones (R)} - \text{Otros impuestos sobre la producción (OIs/Pn)}.$$

El Excedente de explotación neto (EEN) no se estima por implicar operar con el VAN (Valor Agregado Neto).

10. Renta Mixta Bruta (RMB).

Esta variable se define como:

$$\text{RMB} = \text{Valor agregado bruto (VAB)} - \text{Remuneraciones (R)} - \text{Otros impuestos sobre la producción (OIs/Pn)}.$$

La Renta Mixta Neta (EEN) no se estima por implicar trabajar con el VAN (Valor Agregado Neto).

11. Impuestos sobre los productos no IVA (Is/Pr).

Los Impuestos sobre los productos incluyen:

- * Impuestos sobre los productos específicos (no del tipo IVA).
- * Impuestos tipo al Valor Agregado.

Impuestos sobre los productos específicos (no del tipo IVA).

El *Capítulo XIII.- Impuestos y Subsidios Sobre la Producción*, es donde se donde se recogerá la información correspondiente a ***AImpuestos sobre los productos específicos (no IVA)***”.

Esta información es la que se declara en el *ítem 1.- Impuestos sobre los Productos distintos al IVA. (A los consumos especiales.)*.

Impuestos tipo al Valor Agregado.

El *Capítulo XIII.- Impuestos y Subsidios Sobre la Producción*, es donde se donde se recogerá la información correspondiente a ***AImpuestos tipo al Valor Agregado***”.

Esta se conforma de la siguiente forma:

- * ***Ítem 3.1.- IVA sobre Ventas.***
(-)
- * ***Ítem 4.- Devolución de IVA.***
(-)
- * ***Ítem 3.2.1- IVA sobre Compras de Bienes de Capital Fijo, DEDUCIBLES.***

(-)

- * ***Ítem 3.3.1- IVA sobre Compras de Otros Bienes y Servicios, DEDUCIBLES.***

12. Impuestos y Derechos sobre las Importaciones (con exclusión del IVA o similares).

El ***Capítulo XIII.- Impuestos y Subsidios Sobre la Producción***, es donde se donde se recogerá la información correspondiente a ADerechos de Importación”.

Esta información se estima como:

- * ***Ítem 5.- Derechos de Importación.***

(-)

- * ***Ítem 6.- Devolución de Derechos de Importación.***

13. Subsidios sobre los productos.

El ***Capítulo XIII.- Impuestos y Subsidios Sobre la Producción***, es donde se donde se recogerá la información correspondiente a ADerechos de Importación”.

Esta información se estima como:

- * ***Ítem 7.- Subsidios.***

Estimaciones de impuestos y subsidios sobre los productos indirectas.

La encuesta a empresas manufactureras y sus establecimientos capta con mucho detalle las ventas y las compras de bienes y servicios y las características de cada una de las unidades institucionales encuestadas.

Teniendo en cuenta lo anterior es posible estimar de manera detallada los impuestos y subsidios sobre los productos que se han devengado a nivel de cada línea de productos (bienes o servicios) vendidos o comprados.

Partiendo de los valores básicos para las ventas es posible imputar el valor del ICSVM que le corresponda y los de los otros impuestos sobre los productos, aplicando las tasas que corresponda de acuerdo a lo que determina la ley. Idem para subsidios sobre los productos.

Del mismo modo es posible partiendo de los valores comprador imputar que parte de dichos valores corresponde al ICSVM no deducible, al ICSVM deducible, a los otros impuestos sobre los productos y a los subsidios.

Los valores así imputados deben compararse con los informados por vías directas, que fueron ya analizados antes.

Como es obvio se presentarán diferencias que en general estarán relacionadas con los siguientes hechos:

- Las imputaciones estiman los impuestos y subsidios devengados, con independencia del momento en que los mismos son exigibles.
- De igual manera se tendrá que los impuestos y subsidios exigibles no son iguales a los pagados.
- Lo imputado puede no ser lo declarado.

A nivel de tabulados será entonces muy útil poder contar con los dos tipos de estimaciones de los impuestos y subsidios sobre los productos y con un listado de las principales razones que explican las diferencias.

Las estimaciones directas están presentadas de manera global, sin desagregaciones por líneas de productos, mientras que las imputadas pueden presentarse desagregadas por líneas de productos.

A los efectos de las estimaciones de los equilibrios Aoferta-utilización@ por corrientes de bienes y servicios importarán las estimaciones desagregadas.

En este sentido, es posible desagregar estos montos globales con base en la estructura que se tenga a nivel de los imputados por corriente de bienes y servicios.

En consecuencia estas estimaciones imputadas serán no sólo útiles como elemento de consistenciación y de análisis de diferencias sino también para apoyar las estimaciones de los equilibrios Aoferta-utilización@ por corrientes de bienes (desagregación de la cuenta de bienes y servicios).

14. Formación bruta de capital fijo (FBK(f)).

Se recuerda aquí que las instrucciones dadas a los encuestadores con respecto a la valoración de las adquisiciones de activos fijos ponen énfasis en que:

- Se capte la información a precios comprador.
- El valor de las adquisiciones debe surgir de sumar al Aprecio comprador del activo fijo@ los Alos servicios de instalación prestados por terceros@, Alos costos de transferencia de la propiedad de los activos fijos@ y Aotros costos directamente asociados a la adquisición de los activos fijos@.

Como las empresas no contabilizan sus adquisiciones sumando todos estos ítems, no se deberá adicionar estos ítems para obtener el Valor Comprador.

Por lo tanto deben considerarse como parte del Valor Comparador a los servicios de instalación prestados por terceros, los costos de transferencia de la propiedad de los activos fijos y los otros costos directamente asociados a la adquisición de los activos fijos

Se pasa a continuación a analizar la conformación de cada una de estas variables con base en el formulario.

El ***Capítulo XIX.- Formación Bruta de Capital Fijo***, es donde se donde se recogerá la información correspondiente a **AFBK(f)**".

La **FBK(F)** es igual a:

- * Valor de los Activos Fijos Construidos o Fabricados para uso propio.
(+)
- * Valor de las Adquisiciones por Transferencias en Especie Recibidas de Terceros.
(+)
- * Valor de las Transferencias Recibidas de Otros Establecimientos de la Empresa.

- (+)
- * Importaciones Directas
- (+)
- * Compras en el País de Activos Nuevos de Origen Nacional
- (+)
- * Compras en el País de Activos Nuevos de Origen Importado
- (+)
- * Compras en el País de Activos Usados Nacional o Importado
- (-)
- * Valor de las ventas de activos fijos en el período de referencia.
- (-)
- * Valor de los retiros que corresponden a transferencias en especie sin contrapartida hechas a terceros
- (-)
- * Valor de las transferencias hechas a otros establecimientos de la empresa.

A este valor debe **adicionarse a los siguientes ítems:**

“8.- Comisiones Pagadas a Terceros que no son Trabajadores. 8.1.- Por Intermediación en la Compra de Activos Fijos”.

“9.- Fletes Pagados a Terceros, sobre: 9.1.- Compras de activos fijos”.

“17.- Trabajos de Instalación de Activos Fijos Hechos por Terceros (Desagregar por Tipo de Activos)”.

“23.- Otros Gastos de Consumo Intermedio.

La parte correspondiente a los sub ítems que impliquen Acostos de transferencia de la propiedad de los activos fijos@ más Aotros costos directamente asociados a la adquisición de los activos fijos@.

15. Variación de Existencias (VEx).

Esta variable se debería medir según el método del inventario permanente (MIP). La estrategia de captación de datos del formulario no está asociada a este concepto, sin embargo, si la variable “**Nº de días promedio en inventario**” es un número menor a 30, muy probablemente los datos se acercarán al concepto del MIP. Si dicho “Nº” es mayor debería analizarse la situación.

En este documento se trabaja con base en los datos captados en el formulario.

Los capítulos a tener en cuenta para estimar esta variable son los siguientes:

a) Insumos y Producción captados de forma desagregada en cuanto a la dinámica de entradas y salidas de inventarios.

- * VIII A Materias primas, materiales auxiliares, envases y embalajes@.**
- * IX. Combustibles y Lubricantes, Repuestos y Accesorios.**
- * X. Mercaderías.**

Se puede estimar la **Variación de Existencias (VEx)** siguiendo dos aproximaciones:

Opción I.

Valor de la columna Adquisiciones

(-)

Valor de la columna Bienes Insumidos

(-)

Valor de la columna Remuneraciones en especie

(-)

Valor de la columna Transferencias sin contrapartida a terceros

(-)

Valor de la columna Transferencias a otros establecimientos de la empresa

(-)

Valor de la columna Costo de lo vendido (para la reventa sin transformación)

El destino “Pérdidas Extraordinarias”, no debe afectar la variación de existencias, sino que se considerará en “Otras Variaciones de Activos” como disminución. La cuenta “Otras Variaciones de Activos” no es objeto de investigación en esta encuesta, de donde este valor sirve para estimar adecuadamente a VEx y luego servirá para estimar junto con otras informaciones la cuenta “Otras Variaciones de Activos”.

Por otra parte, se considera aquí que los bienes ***“Dados a terceros para servicios de reparación y fabricación”***, no están registrados en los inventarios pero de hecho forman parte de los mismos hasta que no son utilizados en el proceso productivo.

Si estuvieran en los inventarios de la empresa, el encuestador debería haberlos separado al momento de captar la información.

Opción II.

Cálculo directo, como:

$$\text{VEx} = \text{Existencia Final} + \text{Datos a terceros para servicios de reparación y fabricación (no utilizados)} \\ (-) \\ \text{Existencia Inicial.}$$

Se asume lo antes explicado sobre los bienes *“Datos a terceros para servicios de reparación y fabricación”*, o sea que no están en inventarios del establecimiento.

Las dos opciones pueden luego compararse a los efectos de evaluar su calidad.

*** XV.- Producción y Ventas de Producto Terminados.**

Se puede estimar la Variación de Existencias (VEx) siguiendo dos aproximaciones:

Opción I.

Valor de la columna Producción

(-)

Valor de la columna Ventas en el país

(-)

Valor de la columna Exportaciones

(-)

Valor de la columna Transferencias sin contrapartida a terceros

(-)

Valor de la columna Remuneraciones en especie

(-)

Valor de la columna Transferencias a otros establecimientos de la empresa.

Valen las mismas consideraciones ya efectuadas sobre el destino “Pérdidas Extraordinarias”.

Opción II.

Cálculo directo, como:

$$\mathbf{VEx = Existencia Final - Existencia Inicial.}$$

Las dos opciones pueden luego compararse a los efectos de evaluar su calidad.

b) Insumos (bienes y servicios) captados de forma agregada.

Esta información surge del *Capítulo XIX.- Otros Inventarios del Establecimiento.*

El cálculo es directo:

$$\mathbf{VEx = Existencia Final - Existencia Inicial.}$$

PLAN DE TABULADOS.

Introducción.

La Encuesta Exhaustiva a Empresas y sus Establecimientos (FASE II - CENEC 2010) releva un conjunto muy amplio de variables que posibilitan la realización de una serie de análisis e investigaciones en profundidad que son de gran utilidad.

En este documento se presenta un conjunto básico de tabulados relacionado a las salidas que son de interés inmediato, básicamente a nivel de las variables que conforman las cuentas de producción y generación del ingreso y la formación bruta de capital.

En el marco del aprovechamiento integral de esta información a futuro se elaborará un plan de análisis más amplio y profundo que tendrá por base un conjunto de tabulados e indicadores también más amplio.

Tabulados básicos.

1. Cuentas de: Producción y Generación del Ingreso.

Debe recordarse que las variables reales que caracterizan a la actividad productiva, y son captadas por la encuesta son:

*	VBP	=	Valor Bruto de la Producción.
*	CI	=	Consumo Intermedio.
*	VAB	=	Valor Agregado Bruto = $VBP - CI$.
*	R	=	Remuneraciones.
*	PO	=	Personal Ocupado.
*	OIs/Pn	=	Otros Impuestos sobre la Producción.
*	EE(B) ó RM(B)	=	Excedente de explotación o renta mixta bruta
		=	$VAB - (R + IsP)$
*	Is/Prs	=	Impuestos sobre los Productos.
*	DM	=	Derechos de importación y similares.

- * S = Subsidios.
- * FBK (f) = Formación Bruta de Capital Fijo.
- * VEx = Variación de Existencias.

Las ecuaciones con que se define a VAB representa la cuenta de producción, mientras que la que define el EE o la RM representa la cuenta de generación del ingreso primario.

Se presentarán las citadas variables a dos niveles:

- * **Nivel Establecimiento.**
- * **Nivel Empresa, consolidando las cuentas de todos los establecimientos de la Empresa.**

Las cuentas para los dos niveles anteriores se presentarán desagregadas según:

- *Sector Institucional; SNF (Privadas), SNF (Públicas), IPSFL (H) y H.*
- *Ramas de actividad principal;* a dos, tres y cuatro dígitos de la CIIU IV.

A nivel establecimiento para determinar la rama de actividad principal se propone trabajar con base en el VA.

Si el establecimiento sólo tiene una actividad económica la misma es la actividad económica principal.

Cuando el establecimiento realice dos o más actividades económicas, se debe proceder de la siguiente manera:

- . Si la diferencia entre los VV (Valores de Venta) es muy significativa, se asigna como principal a la que tiene una diferencia muy significativa. A los efectos prácticos, si se realiza una actividad “A” y otras llamadas resto “R”, si $[\text{VV(A)} / \text{VV(A)} + \text{VV(R)}] > 0,80$, se aplica el criterio de asignar “A” como actividad principal.
- . En caso contrario se deberán realizar imputaciones para los establecimientos con dos o más actividades económicas. Se podrá estimar, con base en la información de los establecimientos que sólo produzcan productos típicos de una rama o primordialmente

productos típicos de una rama, cual es el coeficiente por el cual se debe de multiplicar el VBP de los productos típicos de cada rama para obtener una estimación aproximada del VA.

Con base es esta estimación, se estimarán a su vez los VA aproximados de cada actividad económica, para así ver cual tiene mayor VA estimado y asignar como actividad principal a dicha rama de actividad.

A nivel empresa la actividad principal será la que surja de evaluar los VA estimados a nivel de sus establecimientos.

- ***Zona Geográfica.***
- ***“Cruces” de las variables: “ramas de actividad”, “sector institucional” y “zona geográfica”.***

Los cuadros donde se presenten las cuentas tendrán dos versiones:

- Con los valores de los niveles de las variables expandidos.
- En forma de estructuras porcentuales:
 - . Para la cuenta de producción los porcentajes estarán referidos al VBP.
 - . Para la cuenta de generación del ingreso los porcentajes estarán referidos al VA.

Desagregaciones según otras formas de estratificación adicionales a las ramas de actividad y los sectores institucionales.

Las alternativas de estratificación que pueden resultar interesantes al momento del análisis son obviamente muchas.

Se presentan a continuación algunas que en primera instancia es conveniente tener presentes:

- a. Porcentaje del VBP de la producción característica en relación al VBP total del establecimiento.

Tramos: (95 ; 100]
(80 ; 95]
(65 ; 80]
(50 ; 65]
(30 ; 50]
(0 ; 30]

- b. Cociente entre VAB y PO (VAN per cápita).

Unidad de referencia: 1.000 dólares.

Tramos: Menor que A0" (caso muy probablemente inconsistente).
[0 ; 1]
(1 ; 5]
(6 ; 10]
(10 ; 20]
(20 ; 50]
(50 ; 100]
(100 ; 500]
(500 ; 1.000]
Más de 1.000

- c. Cociente entre VAB y R.

Tramos: Menor que A0" (caso muy probablemente inconsistente).
[0 ; 1]
(1 ; 1,2]
(1,2 ; 1,5]
(1,5 ; 2,0]
(2,0 ; 5,0]
Más de 5,0

2. **Variables que integran las cuentas de: Producción y Generación del Ingreso, desagregadas por componentes.**

Cada variable de las cuentas de: Producción y Generación del Ingreso, se presentará desagregada en todas las componentes que posibilita la encuesta.

Estas componentes corresponden a los ítems y subítems de cada capítulo que corresponda.

Todas las variables que tienen asignado un código CCP y/o CIIU III deberán presentarse desagregadas según dichos códigos.

Los cuadros donde se presenten las cuentas tendrán en dos versiones:

- Con los valores de los niveles de las variables y sus desagregaciones expandidos.
- En forma de estructuras porcentuales con respecto a cada variable.

En todo lo que corresponda valen a nivel de estos tabulados las mismas consideraciones y formas de presentación ya planteadas para las cuentas de: Producción y Generación del Ingreso.

3. Variables referentes a la FBK ($FBK = FBK(f) + VEx$).

Para estas variables valen las mismas consideraciones y formas de presentación ya planteadas para las variables que integran las cuentas de: Producción y Generación del Ingreso, desagregadas por componentes.